

## AGENT COMMERCIAL INDÉPENDANT H/F - VOLETS ROULANTS

<b>Type</b>	À plein temps
<b>Compagnie</b>	VOLETS DU SUD
<b>Spécialisation</b>	Fabrication de Volets Roulants
<b>Un salaire</b>	Rémunération moyenne de 7%, indexée sur le taux de remise pratiqué pour le client.
<b>Expérience minimale</b>	Nouveau Diplômé
<b>Expérience maximale</b>	Nouveau Diplômé
<b>Qualification minimale</b>	Lycée ou équivalent
<b>Emplacement</b>	11 voie hermes
<b>Date d'inscription</b>	
<b>URL externe</b>	<a href="https://www.voletsdusud.com/">https://www.voletsdusud.com/</a>
<b>Mots clés</b>	
<b>Les coups</b>	1005
<b>URL</b>	<a href="https://www.sitepros.fr/emplois/detail/agent-commercial-independant-h-f-volets-roulants-27">https://www.sitepros.fr/emplois/detail/agent-commercial-independant-h-f-volets-roulants-27</a>

Volets Du Sud recherche un agent commercial indépendant multicarte pour accompagner son développement sur plusieurs secteurs en France

### Présentation de l'entreprise

Rejoignez Volets Du Sud, entreprise à taille humaine basée à Auterive (31), spécialisée depuis 2005 dans la fabrication de volets roulants sur mesure en aluminium et PVC. Reconnue pour son savoir-faire, la qualité de ses produits, sa réactivité et son engagement client, nous accompagnons les professionnels du bâtiment et de la menuiserie (neuf et rénovation) avec une offre innovante et une forte culture du service client.

### Missions principales

Dans le cadre de son développement, Volets Du Sud recherche un agent commercial indépendant multicarte afin de représenter la société et développer les ventes de ses produits auprès d'une clientèle professionnelle.

Vos principales missions seront :

- Représenter Volets Du Sud et développer les ventes de nos gammes de produits.
  - Prospecter, développer et fidéliser un portefeuille de clients professionnels.
  - Analyser les besoins des clients et comprendre leurs attentes.
  - Présenter une offre commerciale et tarifaire claire et adaptée.
  - Accompagner les clients dans la mise en œuvre des produits et leur transmettre les informations techniques nécessaires.
  - Prendre en charge et suivre les demandes de service après-vente.
  - Réaliser le constat des éventuels problèmes techniques.
-

Assurer un reporting mensuel de votre activité.

#### Produits

Chez Volets du Sud, nous concevons et fabriquons des volets roulants et portes de garage roulantes entièrement sur mesure, destinés exclusivement aux professionnels du secteur du bâtiment.

#### Profil recherché

Expérience commerciale en menuiserie et fermetures prioritaire.

À défaut, expérience commerciale dans le bâtiment second œuvre.

Goût du terrain et de la prospection BtoB.

Sens du service client et capacité à créer une relation de confiance durable.

Bonne compréhension technique des produits ou appétence forte pour les environnements techniques.

#### Compétences clés

Autonomie.

Excellent relationnel.

Appétence pour la technique.

Mobilité sur le secteur confié

#### Rémunération (commissions selon % remise accordée au client)

Rémunération moyenne de 7%, indexée sur le taux de remise pratiqué pour le client.

#### Clients

- Menuisiers
- Artisans poseurs
- Miroitiers
- Serruriers
- Métalliers

#### Secteur géographique / Secteurs à pourvoir :

01 - Ain, 02 - Aisne, 03 - Allier, 07 - Ardèche, 08 - Ardennes, 10 - Aube, 14 - Calvados, 15 - Cantal, 16 - Charente, 17 - Charente-Maritime, 21 - Côte-d'Or, 22 - Côtes-d'Armor, 23 - Creuse, 25 - Doubs, 26 - Drôme, 27 - Eure, 28 - Eure-et-Loir, 29 - Finistère, 38 - Isère, 39 - Jura, 42 - Loire, 43 - Haute-Loire, 44 - Loire-Atlantique, 50 - Manche, 51 - Marne, 52 - Haute-Marne, 54 - Meurthe-et-Moselle, 55 - Meuse, 56 - Morbihan, 57 - Moselle, 58 - Nièvre, 59 - Nord, 60 - Oise, 61 - Orne, 62 - Pas-de-Calais, 63 - Puy-de-Dôme, 67 - Bas-Rhin, 68 - Haut-Rhin, 69 - Rhône, 70 - Haute-Saône, 71 - Saône-et-Loire, 73 - Savoie, 74 - Haute-Savoie, 75 - Paris, 76 - Seine-Maritime, 77 - Seine-et-Marne, 78 - Yvelines, 79 - Deux-Sèvres, 80 - Somme, 85 - Vendée, 86 - Vienne, 88 - Vosges, 89 - Yonne, 90 - Territoire de

---

Belfort, 91 - Essonne, 92 - Hauts-de-Seine, 93 - Seine-Saint-Denis, 94 - Val-de-Marne, 95 - Val-d'Oise, Corse (2A/2B).

#### Avantages

Support d'aide à la vente.

Formation produits et mise à disposition de supports commerciaux (catalogues, échantillons).

Équipe réactive pour le suivi des commandes et des livraisons.

Produits spécifiques différenciants.

Quelques départements avec clients déjà identifiés.

## FOURNISSEUR

### VOLETS DU SUD

**Adresse**

**Contact** VOLETS DU SUD

**Numéro de portable** 0534557305

**Email** celine.bros@voletsdusud.com

Pour plus d'information, veuillez visiter <https://www.sitepros.fr/utilisateurs/detail/volets-du-sud-140>

---